

Bertrams ist eine unabhängige, international ausgerichtete Engineering Unternehmung im Chemieanlagenbau. Am Hauptsitz in Muttenz bei Basel sowie den Tochtergesellschaften in Peking, Shanghai und Mumbai arbeiten insgesamt rund 120 Personen. Unsere langjährige Erfahrung sowie das fundierte Knowhow in Verfahrenstechnik, Konstruktion, internationalem Projektmanagement und Beschaffungswesen haben uns zum Weltmarktführer auf dem Gebiet der Aufbereitung und Wiederverwertung von Natronlauge werden lassen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir mit Arbeitsplatz am Hauptsitz in Muttenz/BL einen

## **Vertriebsingenieur / Sales Manager (all genders)** für internationale Projekte

Dabei sind Sie für den gesamten Verkaufsprozess verantwortlich, von der Erstellung technischer + kommerzieller Angebote bis hin zu Vertragsverhandlungen und der Übergabe in die Abwicklung.

### **Hauptaufgaben**

- Bearbeitung von Anfragen und Analyse von kundenspezifischen Anforderungen und Erstellung von adäquaten Angeboten im Laugen- oder Säurebereich
- Grundlegende Prozessberechnung, Auslegung der Anlage und der dazugehörigen Apparate
- Festlegung des Projektumfangs, Erstellung und Bewertung von Spezifikationen und Lieferumfängen, einschließlich Klärungen mit dem Kunden und Unterlieferanten
- Erstellung von Kostenkalkulationen und Angebotspräsentationen, Teilnahme an Angebotsbesprechungen und Verhandlungen
- Systematisches Identifizieren und Erschließen von Markt- und Kundenpotenzialen
- Unterstützung beim Aufbau und der Pflege der Datenbank für die Angebotskalkulation
- Teilnahme an Fachmessen - und Konferenzen

### **Ihr Profil**

- Sie verfügen über einen Abschluss als Diploming. im Bereich Verfahrenstechnik oder Maschinenbau mit Schwerpunkt Anlagen- und Prozesstechnik (oder gleichwertig)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder in der Planung von Investitionsprojekten im Anlagenbau (idealerweise im chemischen Umfeld)
- Verhandlungssichere Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie arbeiten selbstständig, präzise, zielgerichtet und haben eine effiziente und strukturierte Arbeitsweise auch unter (Zeit-) Druck der Kunden
- Sehr gute Kommunikations- und Moderationsfähigkeit zum Präsentieren unserer Produkte
- Bereitschaft, in die Nähe von Basel/Muttenz umzuziehen; Reisebereitschaft: ca. 10-15%
- Idealerweise SchweizerIn oder EU/EFTA-BürgerIn

### **Was Sie erhalten**

- Verantwortungsvolles und vielseitiges Aufgabengebiet mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Anstellungsbedingungen in einem modernen, internationalen Arbeitsumfeld
- Gute Anbindung zum öffentlichen Verkehr, kostenfreie Mitarbeiterparkplätze, Ladestationen für E-Autos, Gratisgetränke, Gratisfrüchte, u.v.m.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, CV mit Foto, Zeugnisse) auf [jobs@bertrams.ch](mailto:jobs@bertrams.ch)

--- *Direktbewerbungen werden bevorzugt* ---